

허니비즈 “띵동” 사업제휴제안

2021



허니비즈 미션과 가치 : 꿀벌처럼 O2O 시장 생태계를 지키는 회사

허니비즈는 일상을 편리하게 만드는 O2O 서비스 혁신을 통해,
소상공인, 이용 고객, 배달 사업자 모두가 **지속가능하고**
성장할 수 있는 플랫폼 비즈니스를 만들고자 합니다.

O2O 배달 서비스
성장과 혁신

Mission

플랫폼
참여자와의
상생과 협업

탁월한
고객경험
솔루션-안정성

Core Values

상생



구성원, 이해관계자, 관계사 모두와
함께 성장하기 위한 전략과 실천을
통해
지속가능한 발전을 추구 합니다.

경순



이른 것과 아는 것에 자만하지
않고
묻고 경청하는 겸손함을 통해
학습과 성장을 일상화 합니다.

협동



서로 존중하고 배려하는 문화와
신뢰하고 협력하는 실천을 통해
팀 공동체의 역량을
극대화합니다.

진정성



트렌드에 따라가는 차별화보다
본질에 집중하는 진정성으로
이해관계자
모두에게 지속적인 가치를
제공합니다.

9년 간 강남 최고의 O2O 프리미엄 배달서비스 제공

Delivery & Concierge



사다주기



하우스헬퍼



간편배송



생활편의



명동
마트



명동
펫샵



명동
민구

허니비즈 성과와 도전

허니비즈는 2012년 설립 이후 다양한 생활편의 기능을 추가하며 생활편의 O2O 서비스의 선두주자로 발돋움 하였으며, 2021년, 전국단위 로컬 O2O 플랫폼 서비스로의 도약을 준비하고 있습니다.



SERVICE PERFORMANCE

SINCE 2012



누적 앱 다운로드

약 **1,100,000**건



누적 회원 수

약 **500,000**명



누적 거래 금액

약 **1,500**억원



누적 거래건수

약 **9,000,000**건

사업 제휴 제안

딩동과의 제휴를 통한 **다섯 가지 시너지**

1. 지역사랑상품권 사용 가능 (10% 상시 할인 효과)
2. 광고비 입점비 없이 중개 수수료 2% (부가세, 결제수수료 별도)
3. 브랜드 관리 시스템 제공 (전국 가맹점 현황 관리 페이지 제공)
4. 프로모션 및 할인 관리 제공 (브랜드가 원하는 형식으로 프로모션과 할인 가능)
5. 브랜드 고객 타겟 다양한 프로모션 가능 (VIP, 단골 고객 타겟 기능 제공)

허니비즈는 다년간의 O2O 서비스 경험을 바탕으로 지속적인 사업 확대를 하고 있습니다.



씽씽 + 땡땡

- ✓ 2018년 12월 모빌리티 공유 플랫폼 '씽씽' 출자 (허니비즈출자: 16.5%)
- ✓ 전 세계 최초 교체형 배터리 모델 도입을 통해 땡땡 메신저(라이더)를 활용, 배터리 교체작업의 효율성 극대화
- ✓ 허니비즈 씽씽의 직영 운영을 위탁 책임: 매출의 일정 % 운영 비용
- ✓ 2020년까지 10,000~30,000대 운영 계획
- ✓ 씽씽 확장을 기반으로 땡땡 주문중개 서비스 확장

씽씽 + 아잉

- ✓ 2019년 06월 보조배터리 공유 플랫폼 '아잉' 출자 (허니비즈출자: 16.9%)
- ✓ 땡땡의 영업 인프라를 활용한 아잉 가맹 연계 영업 및 운영
- ✓ 운영 9개월만에 누적 사용자 4만 6,000명, 누적 대여시간 10만 시간 돌파
- ✓ 아잉 가맹 인프라를 활용한 맛집 가맹점 확장



사업 제휴 문의

사업 제휴 담당

구연희 팀장

C.P. : 010-4755-7973

Email: aptt0907@ddingdong.net

언제든지 연락주십시오. 감사합니다.